



Die CBC Gruppe ist ein weltweit aktiver, japanischer Familienkonzern mit Niederlassungen an mehr als 35 Standorten in 18 Ländern. Seit 1925 bieten wir für unsere Kunden passgenaue Lösungen an Distribution und Innovation von Chemie, pharmazeutischen Wirkstoffen, optischen Produkten und Komplettlösungen für die Nahrungsmittelindustrie.

Die CBC (Europe) GmbH in Düsseldorf ist die europäische Organisation und konzentriert sich auf die Geschäftsbereiche Chemie, Sicherheitstechnik, Medizintechnik, Toner und Bodenbeläge. Wir sind primär in spezialisierten Märkten tätig und vertreiben für das japanische Mutterhaus Wirkstoffe für die Pharmaindustrie, biologischen Pflanzenschutz, Food-Ingredients, Additive und Rohstoffe für die Lackindustrie. Darüber hinaus stärken wir unsere Aktivitäten mit Medizintechnik und innovativen Technologien in unserem bestehenden Kundenkreis.

Mit wissenschaftlichem Ansatz, Entschlossenheit und Weitsicht betreibt die Division eine einmalige, bedeutende Wertschöpfung – stets im Sinne der Kunden. Als Ergebnis steht ein umfangreiches Produktportfolio mit qualitativ hochwertigen Produkten aus dem Bereich der Medizintechnik.

Wir sind bereits erfolgreich im Markt aber die technischen Neuentwicklungen machen nicht halt und wir sind dabei ein neues Reinigungs-Desinfektions-Gerät in den Markt einzuführen. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w)

Medizintechnik

Ihre Aufgaben

- ▶ Verantwortung für die Einführung des neuen Produkts
- ▶ Beratung und Betreuung der bestehenden Kunden und Händler
- ▶ Neukundenakquise, insbesondere Kliniken und niedergelassene Ärzte
- ▶ Unterstützung und Einweisung der Ärzte, Pflegepersonal und Einkäufer bei der Anwendung des Produkts
- ▶ Repräsentation des Unternehmens und die Mitwirkung bei internationalen Messen, Kongressen, Workshops und Verkaufsschulungen
- ▶ Preisverhandlungen, Angebotserstellung, Reklamationsabwicklung
- ▶ Einsatzgebiet: Deutschland und / oder Europa

Was wir von Ihnen erwarten

- ▶ Sie verfügen über ein wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine kaufmännische / technische Ausbildung
- ▶ Vertriebserfahrung im Bereich der Medizintechnik, vorzugsweise Endoskopie und/oder Hygienetechnik
- ▶ Akquisitionsstärke und selbstständiges Arbeiten
- ▶ Einzelkämpfer aber auch Teamplayer
- ▶ Ausgezeichnete Kommunikations- und Teamfähigkeit
- ▶ Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- ▶ Reisebereitschaft

Unser Angebot

- ▶ Eine interessante Tätigkeit in einem dynamischen Markt und innovativem Umfeld
- ▶ Attraktive Bezahlung sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- ▶ Ein Betriebsklima, geprägt von Wertschätzung, Unterstützung und Kompetenz
- ▶ Bei uns finden Sie kurze Entscheidungswege, ein angenehmes Arbeitsumfeld und nette Kollegen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Einstellungstermins und Gehaltswunsch per E-Mail.